

Delårsrapport for Auriga Industries A/S for perioden 1. januar 2006 til 30. juni 2006

Tal i parentes er 2005-tal.

Aurigas 1. halvår var præget af ugunstige klimatiske forhold med en sen start på vækstsæsonen i Europa og USA samt tørke i Australien. Alligevel er omsætningen øget med 81 mio. kr. til 2.717 mio. kr. En fremgang hos Skamol på 30% samt Cheminovas nytilkomne salgsselskaber var med til at sikre omsætningsstigningen.

- Omsætningen i 1. halvår blev på 2.717 mio. kr. (2.636 mio. kr.) og resultat før skat på 137 mio. kr. (246 mio. kr.). EBITDA blev 283 mio. kr. (408 mio. kr.) svarende til 10% (15%), og EBIT blev 173 mio. kr. (291 mio. kr.) svarende til 6% (11%).
- Hele koncernens forventede USD-omsætning i 2006 og 1. kvartal 2007 er på nuværende tidspunkt afdækket til en kurs lidt over 6 kr.
- Cheminovas omsætning steg 6% i et svært marked. De nye salgsselskaber udviklede sig tilfredsstillende, men har lave marginer i indkøringsfasen. I overensstemmelse med den nye Business Plan er udgifterne til markedsføring, udvikling og registrering øget.
- Hardis tre største markeder, Frankrig, Australien og Nordamerika, har alle haft svære markedsbetingelser i 1. halvår. For 2. halvår forventes stigende afgrødepriser at forbedre investeringslysten og skabe et positivt resultat.
- Skamol har oplevet pæn fremgang inden for alle fire forretningsområder og et forbedret resultat.

Forventninger til 2006

For hele 2006 forventer Auriga en omsætning på ca. 5,4 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 270 mio. kr. Ved årets start og efter 1. kvartal var forventningerne en omsætning på ca. 5,6 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 330 mio. kr.

Der forventes for hele 2006 en positiv fri pengestrøm mod realiseret -217 mio. kr. i 2005.

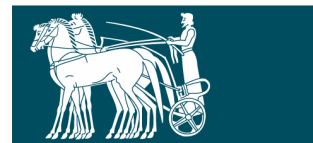
AURIGA INDUSTRIES A/S

Povl U. Skifter
Formand for bestyrelsen

Mogens Nehen-Hansen
Administrerende direktør

*Henvendelse vedrørende denne meddelelse kan ske til administrerende direktør
Mogens Nehen-Hansen på telefon 70 10 70 30.*

Postboks 9
7620 Lemvig
Telefon: 7010 7030
Telefax: 7010 7031
E-mail: investor@auriga.dk
Internet: www.auriga.dk



Auriga-koncernens hovedtal

Resultatoppgørelse, mio. kr.	1. halvår 2006	1. halvår 2005	Året 2005
Nettoomsætning	2.717	2.636	5.250
Produktionsomkostninger	1.953	1.811	3.615
Øvrige omkostninger	599	542	1.175
Andre driftsindtægter	8	8	22
Resultat af primær drift (EBIT)	173	291	482
Indtægter af kapitalandel i associerede selskaber	2	1	5
Finansielle poster	(38)	(46)	(111)
Resultat før skat	137	246	376
Skat	41	80	118
Minoritetsinteressers andel	11	7	8
Resultat	85	159	250

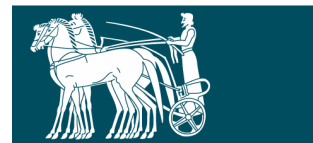
Balance, mio. kr.	30.6.2006	30.6.2005	31.12.2005
Aktiver			
Anlægsaktiver	1.734	1.626	1.813
Varelager	1.615	1.578	1.596
Tilgodehavender	2.383	2.056	2.088
Likvide beholdninger	337	323	368
Aktiver i alt	6.069	5.583	5.865
Passiver			
Egenkapital	2.605	2.501	2.587
Hensættelser	139	144	133
Rentebærende gæld	2.137	1.711	1.930
Øvrig gæld (ikke rentebærende)	1.188	1.227	1.215
Passiver i alt	6.069	5.583	5.865

Pengestrømsopgørelse, mio. kr.	30.6.2006	30.6.2005	31.12.2005
Pengestrømme fra driftsaktiviteter	(119)	26	18
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter	(46)	(56)	(235)
Fri pengestrøm	(165)	(30)	(217)

Nøgletal	30.6.2006	30.6.2005	31.12.2005
Resultat af primær drift før afskrivninger og amortisering af goodwill (EBITDA) i mio. kr.	283	408	724
Overskudsgrad (EBITDA)	10%	15%	14%
Overskudsgrad (EBIT)	6%	11%	9%
Gældsprocent	40%	36%	36%
Resultat i kroner pr. 10 DKK aktie (EPS)	3,44	6,5	10,1
Børskurs/indre værdi	1,32	1,78	1,82

Egenkapitalbevægelser, mio. kr.	30.6.2006	30.6.2005	31.12.2005
Egenkapital 1. januar	2.587	2.383	2.370
Ændring i anvendt regnskabspraksis	-	23	-
Betalt udbytte	(102)	(102)	(108)
Salg egne aktier	6	9	6
Periodens resultat efter skat	85	159	250
Kursreguleringer datterselskaber	(18)	113	101
Øvrige egenkapitalbevægelser	8	-	35
Ændring i dagsværdi af finansielle instrumenter efter skat	39	(84)	(67)
Egenkapital ultimo perioden	2.605	2.501	2.587

I halvårsregnskabet er afsat skønnet skat på 30%. Halvårsregnskabet er ikke revideret.



Kommentarer til halvårsregnskabet

AURIGA INDUSTRIES A/S

1. halvår 2006 har for Aurigas to største selskaber været præget af ugunstige markedsforhold. Det meste af Europa og USA oplevede et meget sent forår og en varm og tør forsommer, og Australien ser ud til igen i år at blive plaget af tørke. Forholdene har på de fleste markeder betydet et lavere forbrug af plantebeskyttelsesmidler og lavere investeringer i nye maskiner.

Koncernens omsætning er på trods heraf steget med 81 mio. kr. til 2.717 mio. kr. (2.636 mio. kr.), hvilket især skyldes omsætningen fra Cheminovas fire nye salgsselskaber samt en god fremgang hos Skamol.

I overensstemmelse med Cheminovas nye Business Plan er der i løbet af 1. halvår sket en udvidelse af aktiviteterne inden for markedsføring, udvikling og registrering, hvilket har medført stigende kapacitetsomkostninger i forhold til sidste år.

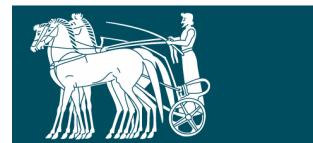
Resultat af primær drift blev på 173 mio. kr. (291 mio. kr.) svarende til en EBIT-margin på 6% (11%). Resultat før skat faldt med 109 mio. kr. til 137 mio. kr. Både Cheminova og Hardi fik en lavere indtjening end forventet ved årets start. Koncernens mindste selskab, Skamol, fik et godt halvår med stigende omsætning og resultat.

Den fri pengestrøm blev i 1. halvår negativ med 165 mio. kr. (-30 mio. kr.). Den utilfredsstillende udvikling skyldes overvejende stigende lagre og debitorer hos Cheminova, som især i Brasilien har måttet forlænge kredittiderne.

Koncernens omsætning i USD blev i 1. halvår afregnet til en kurs lidt over 6 kr., stort set uændret i forhold til sidste år. Hele den forventede USD-omsætning i 2006 og 1. kvartal i 2007 er på nuværende tidspunkt afdækket via termins- og optionskontrakter.

Auriga forventer mere normale markedsforhold i 2. halvår, men på baggrund af resultatet for 1. halvår nedjusterer Auriga forventningerne til hele 2006. Der forventes nu en omsætning på ca. 5,4 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 270 mio. kr. Ved årets start og efter 1. kvartal var forventningerne en omsætning på ca. 5,6 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 330 mio. kr.

Auriga forventer for hele 2006 en positiv fri pengestrøm mod realiseret -217 mio. kr. i 2005.



CHEMINOVA A/S

Beløb i mio. kr.	1. halvår 2006	1. halvår 2005
Nettoomsætning	2.086	1.964
Resultat af primær drift før af- og nedskrivninger (EBITDA)	242	340
Resultat af primær drift (EBIT)	163	253
Finansielle poster	(24)	(31)
Resultat før skat	139	222
Pengestrømme fra ordinær drift	(146)	162
Pengestrømme fra driftsaktivitet	(175)	19
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(27)	(33)
Fri pengestrøm	(202)	(14)
Investeringer i materielle anlægsaktiver	27	33
Afskrivninger	79	87
Overskudsgrad (EBITDA)	12%	17%
Overskudsgrad (EBIT)	8%	13%

På trods af vanskelige omverdensbetingelser på stort set alle markeder opnåede Cheminova i 1. halvår en stigning i omsætningen på godt 6% til 2.086 mio. kr. (1.964 mio. kr.). Stigningen i omsætningen skyldes især de nyttilkomne salgsselskaber.

Indtil der er opnået registreringer på Cheminovas egne produkter, består omsætningen i de nye selskaber primært af tredjepartsprodukter med en lavere gennemsnitlig bruttoavance.

Som et led i Cheminovas nye Business Plan er der i halvåret sket en forøgelse af udgifterne til markedsføring, udvikling og registrering.

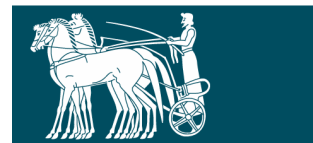
Resultat af primær drift blev på 163 mio. kr. (253 mio. kr.) svarende til en EBIT-margin på 8% (13%). De finansielle udgifter udgjorde 24 mio. kr. (31 mio. kr.). Resultat før skat blev på 139 mio. kr. (222 mio. kr.), hvilket er lavere end forventet ved årets start.

Den frie pengestrøm blev i 1. halvår negativ med 202 mio. kr. (-14 mio. kr.). Den utilfredsstillende udvikling skyldes ud over en stigende omsætning, stigende lagre og stigende debitorer især i Brasilien. De brasilianske landmænds vanskelige økonomiske situation har nødvendiggjort en forlængelse af kredittiden. Betalte selskabsskatter har i halvåret udgjort 29 mio. kr. (143 mio. kr.), hvilket har påvirket pengestrømmen positivt i forhold til sidste år.

Markedsudvikling

Halvåret har været præget af usædvanlige klimatiske forhold. Det meste af Europa og USA oplevede en lang vinter, et meget sent forår og en forsommer præget af varme og mangel på nedbør i store områder. Australien oplever igen i år tørke. De for landmanden uheldige klimatiske betingelser har medført et lavere behov for plantebeskyttelsesmidler end normalt.

Det brasilianske landbrug er ud over et ugunstigt klima og faldende afgrødepriser meget hårdt ramt af den brasilianske Reals fortsatte kraftige stigning over for USD. Landmanden sælger sine afgrøder i USD, men betaler sine omkostninger i lokal valuta. Det har sammen med stigende input-omkostninger på især energi betydet et kraftigt fald i de brasilianske landmænds indtjening. Det har medført likviditetsproblemer og som følge heraf lavere forbrug af plantebeskyttelsesmidler og dårligere betalingsevne.



Det vurderes, at det globale marked for pesticider har været ca. 5% lavere end markedet i 1. halvår 2005.

Salg

Cheminovas omsætning i 1. halvår 2006 blev – klimaet taget i betragtning – tilfredsstillende, men med store forskelle fra land til land. På grund af det sene forår skuffede salget i de fleste lande i Vesteuropa bortset fra Spanien. Det spanske selskab oplevede et rigtig godt halvår ikke mindst på grund af et godt salg af Cheminovas nye produkter. Rusland og de øvrige CIS-lande udviklede sig også positivt og bedre end forventet. Området udgør et væsentligt vækstmarked for Cheminova.

Omsætningen i Nordamerika var præget af et tilfredsstillende salg af glyphosat, men fortsat under stærk konkurrence og til faldende priser. Salget af insekticider har været lavere end forventet på grund af et lavt infestationsniveau forårsaget af det tørre klima. Mangel på regn betød også, at salget af malathion til programmet til udryddelse af snudebiller i bomuld i år startede senere end i 2005.

Udviklingen i Mexico har i 1. halvår været meget positiv, og også det argentinske selskab har vist fremgang med et tilfredsstillende salg. Afslutningen af sæsonen i Brasilien har derimod været skuffende, især på grund af landmændenes svære økonomiske situation.

I Indien startede monsunen sent, hvilket har medført, at landmændene har været tilbageholdende med indkøb af pesticider.

De nye salgsselskaber i Colombia, Australien, Polen og Bulgarien har stort set udviklet sig som forventet.

Business Plan 2010

Cheminova har udarbejdet en Business Plan dækkende perioden frem til 2010.

Det er målet alene gennem organisk vækst at forøge omsætningen fra godt 4 mia. kr. i 2005 til 6 mia. kr. i 2010. Målet er en EBIT-margin på 14% mod slutningen af perioden.

Planen vil kræve store investeringer i udvikling, registrering og markedsføring, hvilket i de første år af planperioden vil medføre et fald i EBIT-marginen til omkring 10% eller, som i 2006, lidt under.

En række virksomheder forventes i de kommende år at blive oplagte akkvisitions mål. Cheminova vil deltage i denne konsolidering.

De patenterede produkters andel af markedet har i en årrække været faldende og falder fortsat. Det giver Cheminova mulighed for at introducere nye interessante produkter i de kommende år. Det stigende antal produkter åbner endvidere for nye interessante mixture-formuleringer.

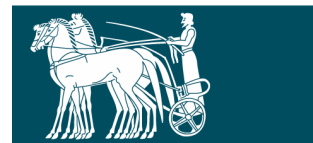
Forventninger til 2006

Vækstsæsonen på den nordlige halvkugle er ved at være afsluttet ved udgangen af 1. halvår. Omsætning og resultat for 2. halvår afhænger derfor væsentligst af udviklingen i salget på den sydlige halvkugle, især i Brasilien, samt af programmet til udryddelse af snudebiller i USA.

For 2. halvår forventes en omsætning på niveau med eller lidt over omsætningen i 2. halvår 2005 og et resultat før skat lidt under sidste år.

Under forudsætning af mere normale markedsforhold i 2. halvår forventer Cheminova herefter en omsætning for hele 2006 på ca. 4,2 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 260 mio. kr. Ved årets start var forventningerne en omsætning på ca. 4,3 mia. kr. og et resultat før skat på ca. 300 mio. kr.

Der forventes en positiv fri pengestrøm i 2. halvår.



HARDI INTERNATIONAL A/S

Beløb i mio. kr.	1. halvår 2006	1. halvår 2005
Nettoomsætning	507	577
Resultat af primær drift før af- og nedskrivninger (EBITDA)	34	68
Resultat af primær drift (EBIT)	12	46
Finansielle poster	(18)	(14)
Resultat før skat	(6)	33
Pengestrømme fra ordinær drift	72	34
Pengestrømme fra driftsaktivitet	67	25
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(15)	(17)
Fri pengestrøm	52	8
Investeringer i materielle anlægsaktiver	15	17
Afskrivninger	21	21
Overskudsgrad (EBITDA)	7%	12%
Overskudsgrad (EBIT)	2%	8%

Hardis tre hovedmarkeder har i 1. halvår 2006 været præget af dårlige høstudsigter og en forringelse af økonomien i landbruget. Hardis omsætning faldt i halvåret til 507 mio. kr. (577 mio. kr.), og resultat før skat blev negativ med 6 mio. kr. (33 mio. kr.).

Den fri pengestrøm blev på 52 mio. kr. (8 mio. kr.). Den positive udvikling skyldes især, at den tilstræbte reduktion af lagrene nu er begyndt at vise sig.

Markedsudvikling og salg

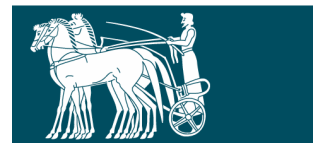
Den store geografiske spredning i Hardis salg har normalt betydet, at Hardi ikke er så følsom over for udsving på enkeltmarkeder som branchen generelt. Imidlertid har Hardis tre største markeder: Frankrig, Nordamerika og Australien alle været ramt af ugunstige omverdensbetingelser i 1. halvår af 2006.

Bortset fra Middelhavsområdet oplevede Europa et meget sent forår efterfulgt af en tør og varm forsommer. Høstudsigterne er derfor løbende blevet nedjusteret. Hertil kommer stigende energiomkostninger og stagnerende priser på en række afgrøder. Omlægningen af landbrugsstøtten i EU giver fortsat usikkerhed hos landmanden og påvirker investeringslysten negativt.

Omsætningen i Frankrig, der er Hardis største enkeltmarked, faldt med hele 16% i forhold til 1. halvår 2005. Det Skandinaviske marked har klaret sig bedre end resten af Vesteuropa og oplevede en mindre omsætningsstigning.

Udviklingen i de nye EU-Lande og i CIS-landene er på trods af dårlige høstudsigter fortsat præget af investeringslyst. Især har salget til Rusland og Ukraine udviklet sig bedre end forventet. Disse markeder er endnu små markeder for Hardi, men udgør et meget stort vækstpotentiale, og der anvendes betydelige ressourcer på at udbygge distribution og markedsføring i CIS-landene.

Omsætningen i Nordamerika var i 2005 positivt præget af de amerikanske landmænds frygt for, at svampesygdommen Asian Rust, der angriber soja, ville brede sig fra Florida til hele USA. Derfor ønskede mange landmænd at have egen sprøjte i stedet for at være afhængig af en maskinstation. Asian Rust har hverken i 2005 eller i år bredt sig yderligere, og salget af sprøjter i USA er faldet meget kraftigt.



Australien havde en god start på sæsonen, men har i 2. kvartal stort set ikke fået regn. For andet år ud af de sidste tre år er der udsigt til en vækstperiode præget af tørke. Salget i Australien levede derfor ikke op til forventningerne og oplevede et mindre fald i forhold til sidste år.

Produktion og udvikling

Produktionen er både i Danmark og i Frankrig forløbet tilfredsstillende, men har naturligvis været præget af den faldende omsætning og ønsket om at nedbringe lagrene. Der er foretaget en betydelig mandskabsreduktion på fabrikken på Falster. Arbejdet med at forbedre økonomien på fabrikken forløber planmæssigt, og en række produktionsprocesser vil blive outsourcet i løbet af det kommende halvår.

Bestræbelserne på at forenkle distributionen fortsætter. I løbet af 2. halvår 2006 vil montagefabrikken i Canada blive nedlagt, og fremover vil montage og distribution i Nordamerika udelukkende ske fra fabrikken i USA.

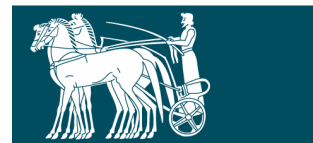
Det forventes, at tiltagene i Danmark og Nordamerika vil belaste resultatet i 2006 med engangsomkostninger på ca. 8 mio. kr.

Hardis nye trailerserie, New Commander, til det øvre segment er nu introduceret overalt og er blevet modtaget meget positivt. Trailerserien Ranger til det nedre segment er introduceret i USA og vil i løbet af efteråret blive introduceret i Europa. Ved udgangen af 2007 forventes Hardi at have fuldendt generationsskiftet inden for sit trailerprogram. De nye modulopbyggede serier vil bringe Hardi helt i front, hvad angår kvalitet og effektivitet og vil samtidig for Hardi betyde en forbedring af produktionsøkonomien.

Forventningerne til 2006

Udsigterne til en ringe høst forventes at medføre stigende afgrødepriser, hvilket vil forbedre investeringslysten og -evnen hos landmændene. Hardi forventer derfor for 2. halvår en omsætning lidt over sidste år og et positivt resultat. For hele 2006 forventes en omsætning på ca. 980 mio. kr. og et resultat før skat på ca. 5 mio. kr. Ved indgangen til året var forventningerne til omsætning og resultat før skat henholdsvis ca. 1.040 mio. kr. og ca. 30 mio. kr.

Det forventes, at den positive udvikling fra 1. halvår i den fri pengestrøm fastholdes.



SKAMOL A/S

Beløb i mio. kr.	1. halvår 2006	1. halvår 2005
Nettoomsætning	124	95
Resultat af primær drift før af- og nedskrivninger (EBITDA)	14	6
Resultat af primær drift (EBIT)	5	(2)
Indtægter af kapitalandele i associerede selskaber	2	2
Finansielle poster	2	(3)
Resultat før skat	9	(3)
Pengestrømme fra ordinær drift	12	(23)
Pengestrømme fra driftsaktivitet	11	(24)
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(3)	(8)
Fri pengestrøm	8	(32)
Investeringer i materielle anlægsaktiver	3	8
Afskrivninger	8	8
Overskudsgrad (EBITDA)	11%	7%
Overskudsgrad (EBIT)	4%	Neg.

Skamol opnåede som forventet et godt 1. halvår 2006. Omsætningen steg med 30% til 124 mio. kr. (95 mio. kr.), og resultat før skat blev på 9 mio. kr. (-3 mio. kr.). Den frie pengestrøm udviklede sig ligeledes positivt og blev på 8 mio. kr. (-32 mio. kr.).

Efter nogle år med dårlige resultater er det tilfredsstillende, at udviklingen nu er vendt. I de kommende år forventes en yderligere positiv udvikling.

Markedsudvikling, salg og produktion

Skamol opnåede fremgang i omsætningen inden for alle selskabets fire forretningsområder.

Som forventet steg leverancerne til nye projekter inden for aluminiumindustrien kraftigt. En række nye værker er under opførelse i den vestlige verden, og det høje investeringsniveau forventes at fortsætte i de kommende år.

Afsætningen til de øvrige højtemperaturindustrier, såsom stål og cement, har ligeledes udviklet sig positivt.

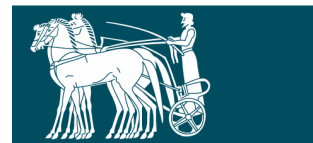
Producenterne af brændeovne oplever på grund af de høje energipriser en stigende efterspørgsel, hvilket har ført til øget salg af Skamols isoleringsindsatser af vermikulit.

Salget af brandsikringsprodukter baseret på kalciumsilikat er vokset i forhold til sidste år, men udviklingen i salget af branddøre går langsommere end ventet.

Produktionen på Skamols tre fabrikker i Danmark er forløbet tilfredsstillende, men produktionsøkonomien har været negativt påvirket af de høje energipriser. Især produktionen af molersten er meget energitung. Salget af kalciumsilikat har gennem hele perioden været begrænset af kapaciteten på fabrikken i Nordsalling.

Forventninger til 2006

For hele 2006 forventer Skamol en omsætning på ca. 230 mio. kr. eller lidt over og et resultat før skat på ca. 15 mio. kr. Forventningerne er uændrede i forhold til ved årets start. Der forventes en fortsat forbedring af den frie pengestrøm.



Finanskalender

8.11.2006: Delårsrapport for 3. kvartal 2006.

Ledespåtegning

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt delårsrapporten for 1. halvår 2006 for Auriga Industries A/S.

Delårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med IFRS og øvrige krav til regnskabsaflæggelse for selskaber noteret på Københavns Fondsbørs. Vi anser den valgte regnskabspraksis for hensigtsmæssig, således at delårsrapporten giver et retvisende billede af koncernens aktiver, passiver, finansielle stilling og resultat samt koncernens pengestrømme.

Harboøre den 16. august 2006

Direktion:

Mogens Nehen-Hansen Bjørn Albinus Niels-Jørn Rahbek Kurt Pedersen Kaalund

Bestyrelse:

Povl U. Skifter Ole Steen Andersen Johannes Jacobsen Povl Krogsgaard-Larsen

Ernst Lunding Jan Stranges Helle Krøll Bjarne Damgaard Jørn Sand Madsen

Udsagn om fremtidige forhold

Nærværende fondsbørsmeddelelse indeholder udsagn om fremtidige forhold herunder forventninger til omsætning og økonomiske resultater. Udsagn om fremtidige forhold er i sagens natur forbundet med risici og usikkerheder, som kan medføre, at de faktiske forhold afviger væsentligt fra forventningerne. I det omfang lovgivningen (f.eks. Lov om Værdipapirhandel) kræver det, vil Auriga være forpligtet til at opdatere og justere de specifikt angivne forventninger.